



Unser Kunde ist seit vielen Jahren führender Anbieter für digitale Marketinglösungen für Klein- und Mittelbetriebe. Mit innovativen Online-Produkten, crossmedialen Konzepten und einem etablierten Empfehlungsportal sorgt das Unternehmen dafür, dass seine Kund:innen sichtbar werden - online, im Radio und im TV.

Bisher lag der Schwerpunkt auf dem Außendienst. Doch die Nachfrage ist klar: Immer mehr Kund:innen wünschen sich Beratung und Abschluss direkt per Videocall. Deshalb suchen wir dich - eine starke Vertriebspersönlichkeit, die nicht nur selbst erfolgreich verkauft, sondern auch ein schlagkräftiges Video-Sales-Team aufbaut und zum Erfolg führt.

Leitung Videosales (m/w/d) | B2B-Vertrieb

Deine Aufgaben

- **Aktiver B2B-Vertrieb:** Präsentation und Verkauf von Marketinglösungen via Videocall an KMU in ganz Österreich (Termine sind vorvereinbart)
- **Teamaufbau & Führung:** Entwicklung von Strukturen, Leitfäden und Trainingsunterlagen sowie Aufbau eines eigenen Video-Sales-Teams für Österreich und Deutschland
- **Recruiting & Coaching:** Gewinnung neuer Kolleg:innen, Weiterentwicklung und Führung deines Teams
- **Prozessgestaltung:** Von Bedarfsanalyse bis Vertragsabschluss - aktive Mitgestaltung und Optimierung der Sales-Prozesse

Dein Profil

- Erfahrung im telefonischen oder Online-Vertrieb (B2B/B2C), idealerweise im Vertrags- oder Lösungsgeschäft über Video-Calls
- Sales-Mindset: Abschlussorientiert, dynamisch und motiviert, etwas Neues aufzubauen
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft - du begeisterst Kund:innen und führst sie zum Vertragsabschluss
- Strukturierte, eigenständige Arbeitsweise sowie Lust auf Führungsverantwortung
- Quereinsteiger:innen willkommen: Nachweisbare Vertriebs Erfolge im Telefon- oder Außendienst sind eine ideale Basis

Das bieten wir

- **Leadership-Perspektive:** Eine Schlüsselrolle im neuen Video-Sales-Bereich mit klarer Perspektive zur Teamleitung
- **Gestaltungsspielraum:** Umsetzung eigener Ideen und Aufbau eines erfolgreichen Vertriebsteams
- **Attraktives Vergütungspaket:** Fixgehalt ab € 4.000,- brutto monatlich plus leistungsstarkes Prämienmodell
- **Kurze Entscheidungswege:** Direkte Zusammenarbeit mit Geschäftsführung und Vertriebsleitung
- **Modernes Arbeitsumfeld:** Motiviertes Team, flexible Arbeitszeiten, Firmenfeiern & Teamevents, Dienstradleasing

Wir freuen uns auf deine Bewerbung!

Jetzt bewerben

globe personal services GmbH

Stefanie Fialka

Walcherstraße 2A -Stock 10, Top 2 in 1020 Wien

M: +43 (0)1 - 713 02 77 - 72

www.globe.at