



Life Sciences & Healthcare

globe

Gestalten Sie mit uns die Zukunft der Neuromodulation

Die AURIMOD GmbH ist ein österreichisches Medizintechnikunternehmen, das auf Basis modernster biomedizinischer Technologien innovative Therapien für die Behandlung chronischer Schmerzen entwickelt. Unsere Lösungen im Bereich der aurikulären Vagusnervstimulation ermöglichen Patient*innen mehr Lebensqualität und Selbstbestimmung.

Zur Unterstützung des weiteren Wachstums suchen wir eine unternehmerisch denkende Vertriebspersönlichkeit, die nicht nur Schlüsselkunden entwickelt und neue Märkte erschließt, sondern auch Verantwortung für den Aufbau und die Weiterentwicklung eines kleinen Sales- und Customer-Success-Teams übernimmt. Diese Position bietet eine attraktive Entwicklungsperspektive in Richtung Sales Management

Zum frühestmöglichen Eintritt suchen wir eine(n)

KEY ACCOUNT MANAGER Medizintechnik (m/w/d)

Key Account Manager Medizintechnik (m/w/d)

Deine Aufgaben

Key Account Management & Business Development

- Strategische Betreuung und Ausbau von Schlüsselkunden in Österreich sowie perspektivisch im DACH-Raum
- Aufbau langfristiger Beziehungen zu Anwender*innen, kollegialen Führungen, Schmerzzentren, Reha-Einrichtungen und weiteren relevanten Stakeholdern
- Identifikation und Gewinnung neuer Kund*innen und Anwendungsfelder innerhalb des Indikationsspektrums
- Durchführung von Produktvorstellungen inkl. Einschulungen, Verhandlungen und Vertragsabschlüssen
- Verantwortung für Umsatz-, Wachstums- und Kundenentwicklungsziele
- Aktive Teilnahme an nationalen und internationalen Kongressen, Fachveranstaltungen und Netzwerkformaten

Koordination Sales & Customer Success

- Förderung einer leistungsorientierten und kundenzentrierten Teamkultur
- Unterstützung bei Recruiting, Onboarding und Teamausbau
- Enge Zusammenarbeit mit Marketing, Clinical Affairs und Management

Strategische Weiterentwicklung

- Analyse von Markt- und Kundenpotenzialen
- Weiterentwicklung von Vertriebsstrategien und Go-to-Market-Konzepten
- Nutzung von Kundenfeedback zur kontinuierlichen Optimierung von Produkten und Prozessen
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Marketing- und Vertriebsunterlagen

Dein Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft, Naturwissenschaften, Medizintechnik, Humanmedizin, Biomedizin, Biotechnologie oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von Medizinprodukten oder erklärungsbedürftigen Lösungen im klinischen Umfeld
- Erfahrung im Aufbau und Management von Kundenbeziehungen auf Entscheider-Ebene
- Erste Führungserfahrung oder nachweisliche Bereitschaft, Führungsverantwortung zu übernehmen
- Idealerweise Kenntnisse im Bereich Neuromodulation, Schmerztherapie oder Neurologie
- Ausgeprägte Kommunikations-, Präsentations- und Verhandlungskompetenz
- Unternehmerisches Denken sowie hohe Eigeninitiative und Umsetzungsstärke
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sicherer Umgang mit CRM-Systemen und digitalen Vertriebstools
- Reisebereitschaft innerhalb Österreichs und gelegentlich international

Unser Angebot

- Schlüsselrolle in einem innovativen und stark wachsenden Medizintechnikunternehmen
- Hoher Gestaltungsspielraum mit direktem Einfluss auf den Unternehmenserfolg
- Möglichkeit, ein Team aktiv aufzubauen und weiterzuentwickeln
- Klare Karriereperspektive mit Entwicklungsmöglichkeiten in Richtung Personalverantwortung und Sales Management
- Flexible Arbeitsgestaltung mit Homeoffice-Möglichkeiten
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Modernes Arbeitsumfeld und attraktive Wellbeing-Benefits
- Firmen-PKW auch zur Privatnutzung
- Jahresbruttogehalt ab EUR 80.000 zzgl. leistungsorientiertem Bonus; Überzahlung je nach Qualifikation und Erfahrung möglich

Haben wir dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.(aussagekräftiger Lebenslauf, Motivationsschreiben und Dienstzeugnisse) und stehen für Fragen zu dieser Position gerne zur Verfügung.

Jetzt bewerben

globe personal services GmbH

Christine Konlechner-Leeb MAS

Walcherstraße 2A -Stock 10, Top 2 in 1020 Wien

M: +43 1 713 02 77 - 81

www.globe.at