



Life Sciences & Healthcare

globe

Unser Kunde ist ein **innovatives, wachstumsstarkes Biotechnologieunternehmen mit Sitz in Wien** und ein **Spin-off einer renommierten technischen Universität**. Das Unternehmen entwickelt **bahnbrechende Technologien zur oralen und gezielten Wirkstoffverabreichung** und befindet sich in einer spannenden Skalierungsphase. Zur Stärkung der kommerziellen und strategischen Aktivitäten suchen wir eine unternehmerisch denkende Persönlichkeit im Business Development.

Senior Business Developer (m/w/d)

Ihre Rolle

In dieser Position agieren Sie an der Schnittstelle von **Wissenschaft, Strategie und Geschäftsentwicklung**. Sie unterstützen aktiv den Ausbau von Partnerschaften, identifizieren neue Geschäftsmöglichkeiten und arbeiten eng mit dem Management sowie den technischen Teams zusammen.

Ihre Aufgaben

- Ausbau und Betreuung bestehender Kunden- und Partnerbeziehungen
- Identifikation, Bewertung und Priorisierung neuer Business Opportunities
- Unterstützung bei der Vorbereitung und Koordination kommerzieller und rechtlicher Unterlagen
- Erstellung von NDAs, MTAs und Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit den technischen Teams bei Projektplanung und -umsetzung
- Erstellung maßgeschneiderter Angebote, Pricing-Modelle und Follow-up-Unterlagen
- Entwicklung von Marketing- und Konferenzmaterialien
- Pflege von Website-Inhalten und geschäftsrelevanten Informationen
- Mitwirkung bei Finanzprojektionen und projektbasierter Umsatzplanung
- Durchführung strategischer Analysen (Markt, Wettbewerb, Partnerschaften)
- Unterstützung bei Vertragsverhandlungen, Term Sheets und Deal-Strukturen
- Mitarbeit bei In- und Out-Licensing-Bewertungen (wissenschaftlich, regulatorisch, kommerziell)
- Vorbereitung von Unterlagen für Gesellschafter-, Partner- und Board-Meetings
- Sicherstellung einer reibungslosen Kommunikation zwischen wissenschaftlichen, operativen und kaufmännischen Einheiten
- Hands-on-Unterstützung bei operativen Themen nach Bedarf

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium (MSc oder PhD) in Biotechnologie, Pharmazie oder einer anderen verwandten Life-

Science-Disziplin

- Mindestens **3 Jahre relevante Erfahrung** in Business Development, Sales oder Projektmanagement
- Sicherer Umgang mit CRM- und Projektmanagement-Tools (z. B. HubSpot, Salesforce, Asana etc.)
- Ausgeprägte Projektmanagement- und Strukturierungsfähigkeit
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeiten und professionelles Auftreten
- Selbstständige, verantwortungsbewusste und proaktive Arbeitsweise
- Fundiertes wissenschaftliches Verständnis im biotechnologischen/pharmazeutischen Umfeld
- Erfahrung in der Erstellung kommerzieller Unterlagen und kundenorientierter Materialien
- Hands-on-Mentalität und Bereitschaft, auch operative Aufgaben zu übernehmen
- **Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse** in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (Messen, Konferenzen, Kundentermine)

Von Vorteil

- Erfahrung im Bereich Drug Delivery, Formulierung, Lipide o. Ä.
- Bestehendes Netzwerk in Biotech/Pharma
- Kenntnisse in Finanzplanung, Forecasting oder Budgetierung
- Erfahrung in Marktanalysen und Go-to-Market-Strategien
- Grundverständnis regulatorischer und pharmazeutischer Entwicklungsprozesse

Das Angebot

- Schlüsselposition in einem **zukunftsorientierten Biotech-Unternehmen**
- Hoher Gestaltungsspielraum und echte Entwicklungsperspektiven
- Enge Zusammenarbeit mit dem Top-Management
- Mitarbeit an einer **einzigartigen, skalierbaren Technologieplattform**
- Flexible Arbeitsmodelle und kollegiales Arbeitsumfeld
- **Attraktive Weiterentwicklungsmöglichkeiten**, perspektivisch auch in eine C-Level-Rolle
- Jahresbruttogehalt ab **€ 75.000**, mit klarer Bereitschaft zur Überzahlung je nach Qualifikation
- Diverse weitere Benefits

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung (aussagekräftiger Lebenslauf, Motivationsschreiben und Dienstzeugnisse) und stehen Ihnen für Fragen zu dieser Position gerne zur Verfügung.

Jetzt bewerben

globe personal services GmbH

Christine Konlechner-Leeb MAS

Walcherstraße 2A -Stock 10, Top 2 in 1020 Wien

M: +43 1 713 02 77 - 81

www.globe.at