



Für unseren Kunden, ein international erfolgreiches FMCG-Unternehmen mit starker Marktposition, suchen wir eine strategisch versierte und umsetzungsstarke Führungspersönlichkeit als **Head of Trade (m/f/d)**. In dieser Schlüsselposition übernehmen Sie eine zentrale Führungsrolle und tragen die Gesamtverantwortung für die strategische und operative Steuerung des Trade-Bereichs in Österreich.

Head of Trade (m/f/d)

Ihre Aufgaben:

- Entwicklung, Implementierung und operative Umsetzung der österreichischen Trade-Strategie
- Verantwortung für die ganzheitliche Steuerung und kontinuierliche Optimierung von Maßnahmen im Handels- und Marketingkontext
- Umfassende Budgetverantwortung verbunden mit der Sicherstellung eines effizienten Ressourceneinsatzes im Trade-Marketing
- Gesamtverantwortung für Führung, Steuerung und kontinuierliche Verbesserung von Consumer- und Retail-Initiativen
- Engagement in der Gestaltung, Implementierung und operativen Umsetzung unternehmensweiter Führungskonzepte
- Sicherstellung einer transparenten und zielgerichteten Umsetzung der Außendienstaktivitäten mittels klar definierter Leistungskennzahlen
- Bereichsübergreifende Abstimmung mit internen Stakeholdern zur Realisierung konsistenter, umfassender wirkungsorientierter Konzepte
- Identifikation von Wachstums-, Innovations- und Effizienzpotenzialen zur nachhaltigen Geschäftsentwicklung
- Aktive Mitwirkung bei der Konzeption und Implementierung nationaler Management- und Führungsstrategien
- Führung, Coaching und Weiterentwicklung eines leistungsstarken Teams
- Aufbau einer vertriebs- und performanceorientierten Teamkultur
- Entwicklung einer nachhaltigen Talent- und Nachfolgepipeline
- Verantwortung für Recruiting und Talententscheidungen im TM&D-Bereich

Ihr Profil:

- Mehrjährige relevante Berufserfahrung (5–10 Jahre) im Marketing und/oder Vertrieb, idealerweise im FMCG- oder vergleichbaren Umfeld

- Tiefgehende Expertise im Trade Marketing, in der Entwicklung von Aktivierungs- und Go-to-Market-Konzepten
- Ausgeprägte analytische, kommerzielle und finanzielle Kompetenz
- Erfahrung im Einsatz von CRM-Systemen
- Nachgewiesene Führungserfahrung sowie starke Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten
- Unternehmerische, strukturierte und umsetzungsstarke Arbeitsweise
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse

Wir bieten:

- Strategische Schlüsselposition mit hoher Sichtbarkeit und großem Gestaltungsspielraum
- Jahresbruttogehalt ab € 100.000
- E-Firmenwagen zur privaten Nutzung
- Attraktive leistungsorientierte Bonuszahlung
- Verantwortung für einen zentralen Geschäftsbereich in einem international geprägten Umfeld
- Moderne Arbeitsbedingungen und langfristige Entwicklungs- und Karriereperspektiven
- Zahlreiche zusätzliche Corporate Benefits

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Jetzt bewerben

globe personal services GmbH

Stefanie Fialka

Walcherstraße 2A -Stock 10, Top 2 in 1020 Wien

M: +43 (0)1 - 713 02 77 - 72

www.globe.at