



Hall in Tirol | Raum Innsbruck | Vollzeit 38,5 Std. | Internationales B2B-Business

Du bist jemand, der Verantwortung nicht nur übernimmt, sondern wirklich trägt?

Du behältst auch dann den Überblick, wenn Kunden, Lieferanten, Transportpartner und interne Ansprechpartner gleichzeitig etwas brauchen, setzt Prioritäten, triffst Entscheidungen und bleibst so lange an einem Thema dran, bis es gelöst ist?

Für unseren Kunden, ein international tätiges Unternehmen im B2B-Fahrzeughandel, suchen wir eine erfahrene, unternehmerisch denkende Persönlichkeit, die das operative Geschäft nach dem Fahrzeugverkauf eigenständig steuert.

Das Unternehmen handelt jährlich rund 3.000 Fahrzeuge und arbeitet mit Kunden und Geschäftspartnern in etwa 70 Ländern. Dich erwartet kein Konzernapparat, sondern ein schnelles, persönliches und internationales Business mit direkter Zusammenarbeit mit dem Management.

Senior After Sales Manager (m/w/d) | International Trading

Deine Aufgaben:

- Eigenständige Steuerung der operativen Prozesse nach Abschluss internationaler Fahrzeuggeschäfte
- Zentrale Schnittstelle zu Kunden, Lieferanten, Transportpartnern und weiteren Geschäftspartnern
- Aktives Stakeholder Management: Informationen einfordern, Fristen nachhalten, Probleme früh erkennen und Lösungen vorantreiben
- Sicherstellung, dass Fahrzeug-, Rechnungs-, Export-, Registrierungs- und Transportdokumente vollständig und korrekt vorliegen
- Steuerung zahlreicher parallel laufender Vorgänge mit unterschiedlichen Prioritäten und Deadlines
- Pflege und Kontrolle der bestehenden, sehr strukturierten Excel- und Dokumentationssysteme
- Vorbereitung zahlungs- und abrechnungsrelevanter Informationen für das Management
- Koordination mit Transport- und Logistikpartnern sowie perspektivisch Übernahme weiterer Verantwortung in diesem Bereich
- Enge Zusammenarbeit mit Geschäftsführung, Accounting und externen Partnern
- Proaktives Lösen operativer Sonderfälle – auch dann, wenn es einmal schnell gehen muss
- Mitwirkung bei der Weiterentwicklung und zukünftigen Automatisierung bestehender Prozesse mit digitalen und AI-

Dein Profil:

- Mehrjährige Berufserfahrung in einem Umfeld, in dem du Verantwortung, Kunden, Partner, Projekte oder operative Abläufe eigenständig gesteuert hast
- Ausgeprägtes Organisationstalent und die Fähigkeit, viele parallele Themen sicher zu priorisieren
- Souveränes Auftreten und die nötige Durchsetzungsstärke, um Dinge aktiv einzufordern und voranzutreiben
- Unternehmerische Denkweise, Hands-on-Mentalität und hohe Eigeninitiative
- Du wartest nicht auf Lösungen – du findest sie
- Sehr hohe Verlässlichkeit, Loyalität und Diskretion
- Freude an direkter, internationaler Kommunikation und langfristigen Geschäftsbeziehungen
- Sehr gute Excel-Kenntnisse und Sicherheit im Umgang mit digitalen Systemen
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse
- Führerschein B
- Interesse an Digitalisierung und AI
- Weitere Sprachen wie Italienisch, Spanisch, Französisch oder BKS sind ein Plus
- Erfahrung in Automotive, Logistik oder Sales Operations ist willkommen, aber ausdrücklich keine Voraussetzung

Wir bieten:

- Internationales Geschäft mit Kunden und Partnern in rund 70 Ländern
- Eine operative Schlüsselrolle und direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Hohe Eigenverantwortung statt langer Entscheidungswege
- Sehr gut aufgebaute Prozesse und klar strukturierte Workflows
- Die Möglichkeit, Verantwortung zunehmend auszubauen
- Perspektiven in Richtung Transport, Logistik, Business Operations und Digitalisierung
- Mitarbeit an einem zunehmend AI-gestützten Arbeitsumfeld
- Kleines, internationales Team mit flachen Hierarchien
- Modernes, hochwertig gestaltetes Office in Hall in Tirol mit stilvollem Designer-Mobiliar
- Parkplatz direkt beim Office
- Arbeitsbeginn idealerweise um 07:30 Uhr – dadurch entsprechend früheres Dienstende
- Tätigkeit 100 % vor Ort in Hall in Tirol, da Fahrzeugdokumente und operative Abläufe eine laufende Präsenz erfordern
- 38,5 Stunden Vollzeit
- Elektro-Firmenwagen auch zur Privatnutzung
- Ein Bruttomonatsgehalt ab EUR 3.400 auf Vollzeitbasis, abhängig von Qualifikation und Erfahrung

Du übernimmst Verantwortung und sorgst dafür, dass aus Themen Ergebnisse werden? Dann freuen wir uns dich kennenzulernen!

Jetzt bewerben

globe personal services GmbH

Stefanie Fialka

Walcherstraße 2A -Stock 10, Top 2 in 1020 Wien

M: +43 (0)1 - 713 02 77 - 72

www.globe.at